【PLOTフレームワーク】バイラルメイクvol.2

～あなたのビジネスがお願いされて紹介が止まらない状態のイメージを明確にしよう！～

Q、お客さんを自由に集められるとしたら、
週に何人のお客さまを集めたいですか？

Q、商品やサービスの価値を高めることに時間が使えるとしたら、
どんなことをしますか？

紹介でビジネスがまわると、
見込客開拓にあてていた時間が、
自由な時間に変わります。

Q、この好循環サイクルがまわってしまったら、どんな気持ちですか？

お客さまの満足度が
上がることで、
さらに紹介が生まれます。

商品・サービスの価値が
上がることで、
価格がコントロールできます。

Q、あなたの提供する
商品やサービスを利用すると、
お客さんは、
どのように言ってくれますか？

Q、商品やサービスの価格を、
自由に設定できるとしたら、
いくらに設定したいですか？

商品・サービスの価格が
上がることで、
大きな話題性を生み出します。

Copyright 2013 HITMAKEACADEMIA All RIght Reserved.